



BNT | chemicals

Die BNT Chemicals GmbH, als Teil der IBU-tec advanced materials AG-Gruppe bietet seinen Kunden ein diversifiziertes Programm von Zwischenprodukten, als auch kundenspezifische Lösungen, im Bereich der Pharma-, Glas-, Silikon- und Lackindustrie.

Die IBU-tec Gruppe umfasst mit der IBU-tec advanced materials AG, einen Entwicklungs- und Produktions-Dienstleister der Spezialchemie auf dem Gebiet der thermischen Verfahrenstechnik und mit der BNT Chemicals GmbH, einen hochspezialisierten Produzenten organo-metallischer Verbindungen.

Beide Unternehmen der Gruppe adressieren gleichermaßen Zukunftsmärkte der Chemischen, Pharmazeutischen und Automobilindustrie und sind so „hautnah“ beispielsweise an der Entwicklung der Elektromobilität, der Energiespeichertechnologie, von high-tec-Werkstoffen und Arzneimitteln beteiligt. Die IBU-tec Gruppe leistet, in Zusammenarbeit mit den Kunden, einen maßgeblichen Beitrag, die Material-, Energie- und Rohstoffeffizienz von Produkten und Produktionsprozessen nachhaltig zu verbessern.

Dabei kommt es bei beiden Unternehmen in besonderem Maße auf das Zusammenwirken von jahrelanger Erfahrung und Know-how mit der modernen und teilweise weltweit einzigartigen Technologieplattform an. Die enge Zusammenarbeit in Teams spielt dabei, auch in der Unternehmensphilosophie, eine zentrale Rolle. Als stark wachsende Unternehmensgruppe bieten sich hier in allen Bereichen klare Entwicklungsperspektiven für neue Kolleginnen und Kollegen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort an unserem Standort in Bitterfeld eine/n

Mitarbeiter/-in

Vertrieb / Auftragsabwicklung

Vollzeit 40 Wochenstunden

Ihre Aufgaben:

- Organisation und Kontrolle des Versandes von Fertigprodukten entsprechend den Kundenaufträgen einschließlich Erstellung der notwendigen Dokumente bis zur Einreichung
- Kontrolle der Rechnungen im Verantwortungsbereich (Transporte)
- Zolltechnische Abwicklung des Versandes von Fertigprodukten
- Bearbeitung von Kundenanfragen / Erstellung von Angeboten in Abstimmung mit der Teamleiterin Auftragsabwicklung / Vertrieb
- Zusammenarbeit/Vertretung mit der Teamleiterin Auftragsabwicklung / Vertrieb
- Zusammenarbeit mit Kunden im Bereich Auftragsrealisierung und Problemlösung
- Zusammenarbeit mit dem extern bestellten Gefahrgutbeauftragten
- Zuarbeit zum Gefahrgutbericht
- Organisation Rückholung Leergebinde
- Beantragung / Verwaltung / Aktualisierung der Export- bzw. Abfallnotifizierungen



BNT | chemicals

Ihr Profil:

- 1) Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- 2) Gute kaufmännische Kenntnisse / Erfahrungen im Bereich Vertrieb und Auftragsabwicklung
- 3) Kenntnisse im Zollrecht wünschenswert aber nicht Bedingung
- 4) Eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- 5) Belastbarkeit, Teamfähigkeit & Engagement
- 6) Gute bis sehr gute Englischkenntnisse
- 7) Gute Computerkenntnisse in den gängigen Programmen (Microsoft), vorzugsweise in SAP
- 8) Bereitschaft zur Weiterbildung

Wir bieten:

Eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position, individuelle Weiterbildungsmaßnahmen, umfangreiche Sozialleistungen, gute Verdienstmöglichkeiten sowie bei hinreichender Eignung Aufstiegsmöglichkeiten im Unternehmen.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder Post. Diese richten Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an:

per E-Mail bewerbung@bnt-chemicals.de

per Post **BNT Chemicals GmbH**
Chemiepark Bitterfeld-Wolfen Areal C
Personalabteilung
PC-Straße 1
06749 Bitterfeld-Wolfen / OT Bitterfeld