

Die BNT Chemicals GmbH, als Teil der IBU-tec advanced materials AG-Gruppe bietet seinen Kunden ein diversifiziertes Programm von Zwischenprodukten, als auch kundenspezifische Lösungen, im Bereich der Pharma-, Glas-, Silikon- und Lackindustrie.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort an unserem Standort in Berlin eine/n

Mitarbeiter/-in Vertrieb

**(befristet mit der Option auf Verlängerung oder Übernahme);
Vollzeit 40 Wochenstunden**

Ihre Aufgaben:

- Koordinierung, Vorbereitung und Durchführung des Geschäftstermins mit dem Kunden
- Marktrecherche und -analyse
- Telefonische Direktansprache
- Vorbereitung und Versendung von Angeboten
- Unterstützung des kaufmännischen Vertriebsinnendienstes

Ihr Profil:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium/FH-Studium wie z. B. Betriebswirtschaft, Marketing o. ä. wünschenswert
- Eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise sowie eine hohe Kommunikationsstärke
- Service- und Kundenorientierung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Belastbarkeit, Teamfähigkeit & Engagement
- Gute Computerkenntnisse

Wir bieten:

Eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position, individuelle Weiterbildungsmaßnahmen, umfangreiche Sozialleistungen und eine leistungsgerechte Entlohnung sowie bei hinreichender Eignung Aufstiegsmöglichkeiten im Unternehmen.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder Post. Diese richten Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an:

per E-Mail bewerbung@bnt-chemicals.de
per Post **BNT Chemicals GmbH**
Chemiepark Bitterfeld-Wolfen Areal C
Personalabteilung
PC-Straße 1
06749 Bitterfeld-Wolfen / OT Bitterfeld